

ЧЕРНОВАЛОВА ГАЛИНА АЛЕКСЕЕВНА

Эксперт в сфере целеполагания, тайм-менеджмента и усиления отделов продаж.

Сертифицированный бизнес тренер Федерального уровня.

Кандидат экономических наук, старший преподаватель кафедры менеджмента и маркетинга ПНИПУ.

Преподаватель программы МВА и Президентской программы

Участник Российской Ассоциации специалистов и экспертов управления знаниями «КМ Альянс» (г.Москва)

Победитель (1 место) III всероссийского конкурса ТПП РФ «Мастер бизнес-тренер в области управленческих функций 2019». В категории ТОП - более 10 лет в профессии.

тел. 8-91288-68860, 277-00-68

e-mail: g-chnovalova@yandex.ru

Сайт-визитка: <http://galina-chnovalova.site>

Сайт курса по продажам: <http://vseprodali.ru>

Сайт курса «Живи-управляя: цели, время, энергия» <https://живи-управляя.рф>

Все ссылки здесь https://taplink.cc/galina_chnovalova

<https://vk.com/galinachnovanova>

Специализация (тренинги, семинары, консалтинг):

- Личное и корпоративное целеполагание. Тайм-менеджмент.
- Усиление отделов продаж. ПРОдажи для ПРОдвинутых.
- Продажи: сила технологий и вдохновения. Результативные переговоры.
- Ключевые навыки руководителя. Лидер в эпоху перемен. Командообразование.
- Формирование саморазвивающейся корпоративной культуры.
- Управление конфликтами и стрессом.
- Психология личности. Управление манипуляциями. НЛП.
- Самопрезентация и публичные выступления.
- Формирование и развитие сообществ. Менеджмент знаний.

В сфере бизнеса более 20 лет:

- Портрет компаний-клиентов – более 200;
- Опыт управленческой деятельности и продаж;
- Опыт организации и проведения крупных городских мероприятий;
- Имею авторские методики и проекты.
- Издано более 30 научно-практических публикаций, 6 из них – ВАК (за последние 10 лет).
- Организатор и ведущий ежегодных крупных городских мероприятия: «Глобальный тайм-менеджмент» (авторский проект), «Бренд форум», «Неделя маркетинга в Перми PMW - PerMarketing Week», «Счастливый в бизнесе, успешный в семье» (авторский проект), конференции «Вуз и реальный бизнес», межвузовский воркшоп» и другие.

Моя миссия «Помогать бизнесу быть успешнее, а Личности счастливее»

Мой девиз по жизни «Не ждите чуда, чудите сами»

Мой девиз в развитии «Учимся весело и эффективно»

Высшее образование:

1-ое высшее образование «Промышленное и гражданское строительство», квалификация «Инженер»

2-ое высшее образование «Менеджмент», квалификация «Менеджер»

Сертификат бизнес-тренера:

- ИППК «ПРОФЕССИОНАЛ», г.Москва, «ТРЕНИНГ ТРЕНЕРОВ: ИНТЕНСИВ», «Видео съемка и видеоанализ в тренинге», «Тренинговые методики в работе преподавателя вуза»
- Сертификат участника семинара для преподавателей российских программ МВА по курсу «Использование тренинговых методик в программах бизнес-образования», г.Москва.

Повышение квалификации. Отражены ключевые направления (всего более 50 сертификатов и удостоверений)

- Диплом о профессиональной переподготовке по программе «**Директор по развитию организации**». г.Пермь.
- Диплом о профессиональной переподготовке по программе «**Развитие персонала организации**». г.Пермь.
- Cambridge ESOL Entry Level Certificate in ESOL International (Business English). Entry 2.
- Сертификат повышения квалификации по программе «Innovative Educational Technologies in the System of Higher Education», г. Брайтон, Великобритания
- Сертификат участника тренинга Сергея Азимова «Переговоры и продажи»
- Сертификат участника семинара для преподавателей российских программ МВА по курсу «**Использование тренинговых методик в программах бизнес-образования**», г.Москва.
- Сертификат участника семинара для преподавателей российских программ МВА по курсу «**Управление знаниями**» (г.Москва).
- Свидетельство повышения квалификации по программе «**Развитие инновационного потенциала руководителя** », г.Пермь.
- Сертификат о прохождении тренинга М.М.Пелехатого «**Манипулятор**», Институт нейролингвистического программирования, г.Москва
- Сертификат участника семинара «**Техника перехвата и удержания управления**» и тренинга «Управленческие поединки» по авторской технологии В.Тарасова, г.Пермь.
- Удостоверение повышения квалификации по программе «Эффективный опыт ведущих мировых научных и университетских центров по приоритетным направлениям развития науки, образования и инноваций»

Клиенты тренера:

- ЗАО «КЭС-Мультиэнергетика», Салон красоты TONI&GUY, Тур. Фирма «Чемодан, ООО «Краснодеревщик», Аптека «36,6», Салон «Оптика», ООО НПФ «Современные технологии», ООО «Техносервис», ООО «Автотрейд», ООО «ОА «Шериф-Безопасность», ООО ФС «БТТ», Мебельный салон ИП Сакакев Д.Ю, Салоны продажи одежды, ООО «Торговый дом «Урал ПАК»», ООО «ТД «Монолит» (опгово-розничная торговля строительных и отделочных материалов), ООО «АСБП», ООО «Квадро», ООО «СуперСтрой», «Консоль» - продажа программных продуктов, «Директ Мейл Сервис», Законодательное собрание, ООО «Скоми Ойлгулз (РУС)», ЭКС АВТО, Западно-Уральский банк Сбербанка РФ г.Перми, «АвтоПрестиж», Санрайз-ПРО, ОАО «Завод железобетонных и строительных конструкций», ООО «Техкомплектация-Пермь», «НИВА», ОАО «Галургия», ООО Завод «Стройдеталь № 6», ООО «Эксперт-аудит», Система потребительской кооперации. Крайпотребсоюз, ООО «PAN CITY GROUP», ООО «ЛУКОЙЛ-ЭНЕРГОСЕТИ», ОАО «ЕРГАЧ», ООО «Уралнефтегаз», Очёрский машиностроительный завод, ЧП «Дом дверей», ООО «Ильком», ООО «Пермодежда», ООО «ЛУКОЙЛ»-Пермь, Урай, ООО «Перспектива», ЗАО «Прогрессия», «Дав Авто», ИЦ «Yoke», «Союзкондитер», ООО «Сателлит-Сервис», ООО «Буровая компания «Евразия»», ОАО ПНППК, ООО «Система», «БизнесМарк», Пермская фондовая компания, ОАО АКБ «Урал ФД», ООО «ЛИДЕР-инжиниринг», ОАО «АК Лысьвенский металлургический завод», ООО КБ «Ренессанс кредит», ООО «Химпром», ЭКС «Каркотранссервис», Нефтьсервисхолдинг (Казахстан), ООО «Лифт-сервис», ООО ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез, ОАО «Пермский моторный завод», ООО «Санфрут», ООО «Эко-Дэйт», торговая сеть «Лента», ООО «Таврида-Электрик», ООО «КУБ Стройкомплект», проектно-строительная компания «Каскад-строй», Администрация г.Перми и Пермского края, ТД «Фокус, ООО Сфайрос», ООО «Гранд», ОАО «КС-Прикамье», ОАО «Российская инновационная топливно-энергетическая компания», ОАО «ПермНефтеГаз», «Профессионал», Колизей, Стиль ЖИ, Олимпия, ОАО «Редуктор ПМ», Сатурн-Р, IT-парк, ОАО «РИТЭК», ООО «ЭнергоГазПроект», Администрация губернатора Пермского края, ООО «Автоцентр Экскурсы», VERRA, ООО «Информцентр», АО «Покровский хлеб», ООО «Электротяжмаш-привод, Финист Next, Департамент образования и учебные образовательные заведения, Р-Консалтинг, ООО «КВИН», ООО «Уралспецмаш», ООО «Радуга», Тенториум, ООО «РТК-Новые технологии», и т.д.

Форматы взаимодействия, в которых могут быть максимально полезны:

Формат взаимодействия:	Методика работы:
Консалтинг	<ul style="list-style-type: none"> • Аудит • Стратегические сессии с использованием опыта успешных компаний и трендов • Упаковка стратегических решений в систему и план внедрения • Составление дорожной карты выхода на ожидаемый результат • Реализация программы изменений с активным вовлечением сотрудников компании • Использование авторских методик и технологий
Тренинги (семинары)	<ul style="list-style-type: none"> • Диагностика • Авторские методики, кейсы, опыт успешных компаний • Отработка навыков через имитацию, видео-запись, разбор и рекомендации • Прослушивание звонков и переговоров с детальным разбором (до, во время и после тренинга) • Посттренинговое сопровождение
Публичные выступления на большую аудиторию	<ul style="list-style-type: none"> • Согласование ключевых смыслов, которые необходимо донести участника публичного выступления • Согласование ключевых посылов в изменении поведения участников публичного выступления - что должно произойти «после» • Грамотное и эффективное интерактивное публичное выступление с согласованием формы его проведения, задействования участников, стиля изложения презентуемого материала • Мотивация и «подзарядка» участников публичного выступления
Организация и проведение крупных мероприятий (конференции, форумы и пр.)	<ul style="list-style-type: none"> • Диагностика целей и задач Заказчика; • Диагностика у потенциальных участников их ожиданий и потребностей; • Разработка и согласование концепции мероприятия; • Менеджмент подрядчиков (при необходимости); • Проведение с использованием интерактива и тренинговых методик; • Обратная связь Заказчику